◇◇◇◇◇◇◇◇◇◇◇◇◇◇◇◇ ピティナ組織運営委員で元銀行員の経営塾 ◇◇◇◇◇◇◇◇◇◇◇◇◇◇◇◇

オンライン(Zoom)シリーズセミナー

音楽教室経営の極意

講師　大内孝夫

1960 年生まれ。元みずほ銀行支店長。武蔵野音楽大学を経て、2020 年より名古屋芸術大学音楽領域教授。ドラッカー学会会員、全日本ピアノ指導者協会（ピティナ）キャリア支援室長ほか兼職。『そうだ！ 音楽教室に行こう』、『「音楽教室の経営」塾』①②、『目からウロコの就活術』（以上、音楽之友社）、『「音大卒」は武器になる』、『「音大卒」の戦い方』（以上、ヤマハミュージックメディア）、『「ピアノを習ってます」は武器になる』ほか、WEB 連載含め著作多数。

第 1 回 ：『音楽教室の先生って、こんなにすごい！』 ～ その先生が陥りやすいワナ ～
1. 先生方が知らない先生方の実力 2. 音楽教室の先生が陥りやすい罠 3. 音楽教室と一般の会社の違い
4. 戦略なくして成功なし 5. 戦略とは？

第 2 回 ：『音楽教室経営に必要な3つの力』 ～ 受験に負けない音楽教室になるには？ ～
1. 第1回の復習 2. 音楽教室の経営に必要な 3 つの力 3. 顧客にとっての価値とは？
4. ビジネスモデルを考える 5. イノベーションとマーケティングの入口

第 3 回 ：『イノベーションで生徒募集はバッチリ！！！』
1. 第 2 回の復習 2. イノベーションを理解しよう 3. 音楽におけるイノベーション事例
4. イノベーションを巻き起こすヒント 5. 組み合わせで地域唯一の教室を作る

第 4 回 ：『マーケティングで、時代や環境の変化を乗り越える！！！』
1. 第3回の復習 2. マーケティングを理解しよう 3. Web マーケティングの実践(HP、SNS など)
4. マーケティング事例の研究 5. データ分析の落とし穴

第 5 回 ：『悩んだら目標化！！！』 ～ 明日、明後日は変えられなくても1年後は大きく、3年後は劇的に変えられる ～
1. 第4回の復習 2. 目標化は夢をかなえる唯一の手段 3. 音楽教室の目標設定事例
4. 目標の PDCA 計画への落とし込み 5. 行動宣言！

第 6 回 ：『自治体の活用と知らないと怖い確定申告』
1. 第5回の復習 2. 地方自治体や商工会議所の活用法と活用事例 3. どの段階で確定申告を意識するか？
4. 白色申告、青色申告の違いを知ろう！ 5. 知らないと損する会計の知識

【オンライン受講での開催です】＊見逃し配信で後から受講も出来ます＊

オンライン(Zoom)での開催です。前日までに招待メールをご案内いたします。ご不明な点がございましたらお知らせください。Zoom の接続方法にお困りの方はご相談ください。
シリーズでお申し込みの方のみ見逃し配信で後からゆっくりと視聴出来ます(シリーズでお申込みの方限定)

お申込みはピアノハープ社 まで → 096-386-8248

●日 時 2022 年 各 10:00 － 12:00
①4/14(木) ②4/28(木) ③5/19(木)
④5/30(月) ⑤6/9(木) ⑥6/23(木)

●会 場
オンライン受講(Zoom)各回の前日まで受付

●受講料(税込)事前に必ずお振込みください
ピティナ熊本支部会員もしくは
ピアノハープ社メンバーズ会員
単発 ： 2,500 円 通し券 ： 12,000 円
＊おひとり単位の料金です＊
一般
単発 ： 3,500 円 通し券 ： 15,000 円
＊おひとり単位の料金です＊

●お支払方法
肥後銀行 秋津支店 普通 No.1274658

●お問合せ
㈱ ピアノハープ社
〒862-0920 熊本市東区月出 6-3-20
TEL:096-386-8248
Mail:mail@pianoharp.info

●お申し込み方法
お電話、もしくはメールにてお申し込みください。
上記メールアドレスから招待メールをお送りいたしますので受信希望メールからメールを送信下さい